



## Sales Engineer (Europa), Amsterdam area

### Over onze opdrachtgever

Onze opdrachtgever is een toonaangevende Japanse fabrikant van industriële draagbare machines, met het wereldwijde hoofdkantoor gevestigd in de regio Tokio. Het bedrijf staat bekend om zijn hoogwaardige producten, innovatieve technologieën en sterke internationale netwerk.

Ter uitbreiding van het Europese salesteam zijn wij op zoek naar een enthousiaste en ambitieuze **Sales Engineer**. In deze veelzijdige functie combineer je techniek, commercie en relatiebeheer. Je reist regelmatig binnen Europa om distributeurs en eindklanten te ondersteunen, productdemonstraties te verzorgen en nieuwe zakelijke kansen te creëren.

Ben jij sociaal, ondernemend en krijg je energie van het opbouwen van langdurige klantrelaties? Dan is dit een mooie kans om jezelf verder te ontwikkelen binnen een internationale organisatie.

### Jouw werkzaamheden

Als Sales Engineer ben je verantwoordelijk voor de verkoop en ondersteuning van industriële draagbare machines en accessoires binnen de Europese markt. Je werkzaamheden bestaan onder andere uit:

- Verkoop van industriële draagbare machines en accessoires in Europa.
- Beheren, ondersteunen en verder ontwikkelen van het Europese dealernetwerk.
- Onderhouden van bestaande klantrelaties en actief identificeren van nieuwe commerciële kansen.
- Bezoeken van distributeurs en klanten voor advies, productpresentaties en demonstraties.
- Verzorgen van aftersales-ondersteuning en onderhouden van klantcontact na levering.
- Opstellen en opvolgen van offertes en commerciële voorstellen.
- Verantwoordelijk zijn voor de omzetontwikkeling van jouw klantenportefeuille.
- Regelmatig bezoeken en telefonisch onderhouden van klantcontacten.
- Opstellen van activiteiten- en analysetrappartages voor het management.
- Bewaken van openstaande betalingen in samenwerking met de financiële afdeling.
- Deelnemen aan projecten en overige commerciële activiteiten waar nodig.

### Wie ben jij?

Wij zoeken een enthousiaste professional met een commerciële instelling en interesse in techniek. Daarnaast herken jij jezelf in het volgende profiel:



MIYAJIMA RECRUITMENT



- Hbo werk- en denkniveau, bij voorkeur een technische opleiding (bijvoorbeeld Werktuigbouwkunde, Elektrotechniek of vergelijkbaar). Kandidaten met een andere opleiding en aantoonbare technische of commerciële affiniteit worden ook uitgenodigd om te solliciteren.
- 1 tot 3 jaar werkervaring in een commerciële functie, technische klantenservice, B2B-verkoop of een vergelijkbare rol.
- Affiniteit met industriële machines of technische producten; kennis van draagbare industriële machines is een pré.
- Uitstekende beheersing van de Nederlandse en Engelse taal, zowel mondeling als schriftelijk. Kennis van een andere Europese taal is een plus.
- Commercieel, proactief en klantgericht, met het vermogen duurzame relaties op te bouwen.
- Sterke communicatieve vaardigheden en een positieve, leergierige instelling.
- Goed georganiseerd en in staat overzicht te bewaren en prioriteiten te stellen.
- Analytisch, oplossingsgericht en resultaatgericht.
- Flexibel en stressbestendig.
- Bereid om regelmatig binnen Europa te reizen (circa 10% van de werktijd).
- In het bezit van een geldig rijbewijs en een geldige Nederlandse werkvergunning.

### **Ook starters zijn welkom**

Heb je nog geen uitgebreide saleservaring of weinig kennis van industriële machines, maar heb je wel een sterke interesse in techniek en commerciële ontwikkeling? Dan nodigen we je nadrukkelijk uit om te reageren. Je krijgt de kans om jezelf te ontwikkelen binnen een internationale organisatie waar leren en groei centraal staan.

### **Wat bieden wij?**

- Een marktconform salaris, afhankelijk van jouw ervaring en kennis.
- 8% vakantiegeld.
- Een goede pensioenregeling.
- Reiskostenvergoeding.
- Laptop en mobiele telefoon van de zaak.
- Een uitdagende internationale functie binnen een stabiele en innovatieve Japanse organisatie.
- Veel ruimte voor persoonlijke ontwikkeling en professionele groei.
- Een afwisselende functie met veel zelfstandigheid en internationale contacten.

### **Interesse?**

Ben je geïnteresseerd in deze uitdagende functie? Stuur dan je CV en motivatie naar [info@miyajimarecruitment.com](mailto:info@miyajimarecruitment.com) (t.a.v. Mevr. Yumiko Miyajima) of bel voor meer informatie.



MIYAJIMA RECRUITMENT