



【求人】 営業・プロジェクトマネジメント担当者（フルタイム）

【勤務地】 東京

【商品】 サーバルーム関連商材

【使用言語】 日本語 + 英語

【企業内容】 以下、英文をご参照ください

事業拡大に伴う増員募集です。本ポジションでは、当社の主力事業であるデータセンター向け特殊空間の設計・施工における提案型営業プロジェクトを担当いただきます。顧客（施主・ゼネコン）および仕入先との調整役として、関係各所をコーディネートしながら、短期・長期の営業プロジェクトを推進していきます。

【職務内容】

- データセンターの空調効率向上を実現する自社製品の営業プロジェクトマネジメントを担当
- 顧客ニーズをヒアリングし、仕入先と調整を行いながら、社内の設計担当および施工管理担当と連携しプロジェクトを推進
- 進行案件について、チームと連携しながら案件全体の取りまとめを実施
- 海外顧客および海外仕入先との打ち合わせ・交渉（英語使用）
- 都内での打ち合わせおよび国内出張あり

【業務の流れ】

顧客訪問・打ち合わせ→社内技術部門との設計協議→見積書作成・提出→契約後、施工部門と連携し、顧客・仕入先との案件取りまとめ→フォローアップ、アフターサービス

【応募要件】

- 日本語および英語（ビジネスレベル必須）
- 海外駐在、海外留学、または英語を用いたビジネス経験
- 建設業界への興味関心
- 建築士資格がある方、もしくは目指したい方（歓迎）
- 営業またはプロジェクトマネジメント経験（歓迎）
- データセンター関連業務の経験（歓迎）
- 柔軟性があり、チームで業務を推進できる方、東京オフィスへ通勤可能な方

【労働条件】

- 給与：経験・スキルに応じて決定
- 雇用形態：正社員（試用期間 3 か月）
- 福利厚生：企業年金制度、健康保険、交通費支給、ランチ代補助、ほか

ご興味のある方は、宮島（06-14690830）までご連絡ください。または CV を添付の上、info@miyajimarecruitment.com までご応募ください。



MIYAJIMA RECRUITMENT



Sales and Project Management, Tokyo

Data center-related solutions, Fluency in Japanese and English

Our client, a leading Japanese technology group company, develops and supplies interior systems for data centers. Due to business expansion, they are seeking a Sales and Project Management professional to join their Tokyo office.

In this role, you will manage projects between foreign customers, overseas suppliers and constructors, coordinating both short- and long-term projects with internal sales, project management and design teams. The position involves regular onsite meetings and domestic business trips.

This is an excellent opportunity for professionals with sales or project management experience, a strong interest in construction and design, and fluency in Japanese and English. A comprehensive internal training program will support onboarding and skill development.

Job Responsibilities

- Lead sales and project management of proprietary products designed to improve air conditioning efficiency and reduce energy consumption in data centers.
- Gather client requirements and coordinate with internal design and construction management teams to deliver projects.
- Conduct meetings and negotiate with overseas clients and suppliers in English.
- Attend meetings in Tokyo and travel domestically within Japan as required.

Workflow

1. Client meetings and needs analyse
2. Internal coordination with technical and design teams
3. Preparation and submission of quotations
4. Project execution with the construction team
5. After-sales service and client support

Requirements

- Business-level proficiency in Japanese and English (required)
- Experience living, studying or working abroad, or ability to conduct business in English
- Interest in the construction and design industry
- Sales or project management experience (preferred)
- Experience in data center-related projects (preferred)
- Flexible, team-oriented and proactive mindset
- Ability to commute to the Tokyo office





Employment Conditions

- Salary: Based on experience and qualifications
- Full-time permanent position (3-month probation period)
- Employee pension plan, health insurance, transportation allowance and other benefits.

If you are interested in this role, please send your CV to info@miyajimarecruitment.com (Ms. Yumiko Miyajima) or please call +31.6.14690830 for more information.

